Уважаемые господа!

В течение 4,5 лет я работал в Дирекции финансирования экспорта и документарных операций государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», где моей основной должностной обязанностью являлось структурирование и сопровождение экспортных проектов, а также координация их участников, куда входили не только стороны внешнеэкономического проекта (экспортер и импортер), но и иностранные финансовые институты, экспортные кредитные агентства, технические и юридические консультанты, а также государственные органы.

Наличие юридического и экономического образования позволили мне осуществлять комплексное сопровождение реализации сложноструктурированных проектов Внешэкономбанка, к наиболее знаковым из которых можно отнести:

- финансирование проекта «Ямал СПГ» (сумма участия банка 3 млрд долл. США);

- финансирование сделки по предоставлению в лизинг 4 самолетов Boeing (сумма участия банка 620 млн долл. США);

- финансирование поставки имущества в Объединенные Арабские Эмираты (сумма участия банка 1,2 млрд долл. США);

- сделки по финансированию реконструкции сталелитейного завода в Республике Куба.

Одновременно мной было реализовано большое количество менее крупных внешнеэкономических сделок, которые также оказали существенное влияние на кредитно-гарантийный портфель Внешэкономбанка. Совокупная сумма предоставленного финансирования превышает 20 млрд долл. США.

В ходе реализации указанных проектов мной проводилась их экспертиза, структурирование, написание договорной документации, мониторинг выполнения отлагательных и дополнительных условий, ковенант, а также оценка финансового состояния всех участников проекта.

В августе 2017 г. я был переведен на должность советника в   
АО «Корпорация «МСП», где основной моей обязанностью является курирование деятельности региональных гарантийных организаций и МФО, включающий не только оценку финансового состояния гарантийных фондов и эффективности их работы, но и контроль за соблюдением требований российского законодательства, подзаконных актов и требований АО «Корпорация «МСП», а также условий заключенных соглашений, разработку новых продуктов и стратегий по урегулированию проблемной задолженности фондов.

Однако в связи с недостатком проектной деятельности в настоящее время я нахожусь в поиске новой работы.

Что я могу и хочу предложить Proxima Capital Group? – развитие направления по консалтингу российских экспортеров. Я обладаю огромным опытом в структурировании внешнеэкономических проектов, обилием деловых контактов в финансовых и государственных структурах, осуществляющих поддержку экспортеров на условиях ниже рыночных. Одновременно развитие нового направления в совокупности окажет благоприятный синергетический эффект на основной вид деятельности Группы.

Резюме прилагается.

**Резюме**

|  |  |
| --- | --- |
| **ФИО** | Светличный Денис Алексеевич |
| **Дата и место рождения** | 29 ноября 1990 г., г. Москва |
| **Образование** | 2007-2012 – Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Юридический факультет, специалитет, диплом с отличием;  2013-2016 – Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, второе высшее образование направление «Банковское дело» |
| **Знание иностранных языков** | 1. Английский язык - свободное владение;  2. Немецкий язык - начальный уровень. |
| **Опыт работы** | 1. *С 2012 г. по конец июля 2017 г. – экономист 3 категории, экономист 2 категории, менеджер Дирекции финансирования экспорта и документарных операций Внешэкономбанка*   **Должностные обязанности:**   1. проведение экспертизы инвестиционных и экспортных проектов, в т.ч. включающий анализ финансовой модели проекта и его бизнес-плана; 2. осуществление оценки финансово-хозяйственной деятельности заемщиков/принципалов/поручителей/гарантов; 3. структурирование инвестиционных и экспортных проектов; 4. подготовка материалов по проектам для их одобрения органами управления Внешэкономбанка; 5. подготовка договорной документации по проекту; 6. мониторинг проекта.   **В части реализации экспортных проектов:**  - имеется большой опыт в построении и реализации структуры финансирования как крупных (поставка воздушных средств, специального имущества (сумма каждого контракта более 1 млрд. долл. США)), так и не больших контрактов (поставка чайной продукции, авиазапчастией, продуктов тяжелого машиностроения (сумма каждого контракта составляет несколько миллионов долл. США));  - знание валютного законодательства и норм о международных санкциях;  - опыт работы с такими институтами развития экспортной деятельности, как АО «Российский экспортный центр»,  АО «Росэксимбанк», АО «ЭКСАР»;  - опыт работы с иностранными банками и экспортными кредитными агентствами;  - опыт работы с договорной документацией, подчиненной праву Англии, Штата Нью-Йорк США, а также унифицированным международным нормам USP 600, ISBP 745, URDG 758, ISP 98.  **Достижения:**   1. Реализованы проекты с участием Внешэкономбанка на общую сумму порядка 20 долл. США, в т.ч.:   - проект по оказанию гарантийной поддержки АО «ЭКСАР» (сумма гарантии 10 млрд долл. США);  - проект по оказанию гарантийной поддержки АО «МСП Банк» (сумма гарантии 40 млрд рублей);  - проект «Ямал СПГ» (сумма гарантийной поддержки 3 млрд. долл. США);  - проект по финансированию лизинга 4 самолетов Boeing (сумма гарантии 620 млн долл. США);  - проект по реконструкции сталелитейного завода на Кубе.  - проект по финансированию экспорта специального имущества в ОАЭ.  2. Был внесен на доску Почета Внешэкономбанка.   1. *С августа 2017 года по настоящее время – советник в  АО «Корпорация «МСП».*   **Должностные обязанности:**   1. Планирование и мониторинг деятельности и оценка финансового состояния региональных гарантийных организаций; 2. контроль целевого использования гарантийного капитала региональных гарантийных организаций; 3. разработка мер по санации проблемных гарантийных фондов (в т.ч. проработка с Минэкономразвития России вопросов о предоставлении им субсидий); 4. разработка нормативной документации для АО «Корпорация «МСП» и региональных гарантийных организаций; 5. расчет гарантийных лимитов региональных гарантийных организаций; 6. осуществление деятельности по установлению партнерских отношений между коммерческими банками и региональными гарантийными организациями; 7. оказание содействия региональным гарантийным организациям в урегулировании проблемной задолженности; 8. разработка типовой договорной документации для региональных гарантийных организаций; 9. согласование реализуемых гарантийными фондами сделок. |
| **Личные качества** | Ответственность, коммуникабельность, пунктуальность, стрессоустойчивость, умение работать с большим объемом информации, сильные навыки по оценке правовых и экономических рисков проектов/сделок. |
| **Контакты** | e-mail: denissvet\_90@mail.ru  тел.: 8-964-635-59-20 |